

みなみさんりく

# 創業塾

募集定員  
**20名**



**新しい一歩を踏み出したい、新規事業を検討したい方、  
ふるってご参加ください!**

「創業や新規事業を考えているけど、必要な手続きや計画の作成方法が分からない」「創業はしたけど、これからの経営が不安」「売れるノウハウを学びたい」などお困りではありませんか？  
南三陸商工会では、今年も経営に関する事業戦略の立て方、集客の仕方、販路開拓手法など基礎から学んでいただく内容の「創業塾」を10回コース（ベーシックコース7回、ステップアップコース3回）の講座で開講します。

開催日  
18:00~21:00

ベーシックコース 9/5(水) 19(水) 10/3(水) 17(水) 11/7(水) 21(水) 12/5(水)

ステップアップコース 1/16(水) 2/6(水) 20(水)

対象

- 南三陸町で創業、第二創業を予定している方。
- 創業から概ね5年以内の方。

会場

南三陸町役場庁舎 1階 マチドマ

**受講料 相談料 無料**

受講者の声

実際に事業を始めてから、講座で習ったことの重要性に気づきました。特に利益計画を理解することは苦労しましたが、学べて良かったです。又、同じ志を持つ仲間ができて、楽しく受講できました。

申込方法・お問合せ

裏面の受講申込書に、必要事項をご記入の上電話又はFAX、メールにてお申し込みください。また、個別相談も随時受付いたしますので、お気軽にご相談ください。

TEL.0226-46-3366  
FAX.0226-46-5335

E-mail sidugawa@poplar.ocn.ne.jp

南三陸商工会

本吉郡南三陸町志津川字沼田56

# カリキュラム

■**ベーシックコース** (対象:創業希望者) 18:00~21:00  
南三陸町役場庁舎1階 マチドマ ●講師:清野浩司氏

- 第1回 9/5(水) 経営理念と経営戦略
- 第2回 9/19(水) 市場と商品・サービス
- 第3回 10/3(水) お金の話と人/創業体験談
- 第4回 10/17(水) 売れる仕組み(マーケティング)
- 第5回 11/7(水) 売上と利益について
- 第6回 11/21(水) 事業計画の策定、創業助成制度ご案内
- 第7回 12/5(水) 実行計画の策定

■**ステップアップコース**  
(対象:創業希望者、創業から5年以内の方)  
18:00~21:00 南三陸町役場庁舎1階 マチドマ  
●講師:清野浩司氏・室岡庸司氏(2/6のみ)

- 第1回 1/16(水) 課題の掘り起しと事業構想の見直し  
平成31年
- 第2回 2/6(水) 売上アップの具体的手法  
平成31年
- 第3回 2/20(水) 生産性向上の取り組み  
平成31年

■**個別相談会**  
平成30年9月5日~平成31年2月28日(随時)

●講師:清野経営事務所 中小企業診断士 清野浩司氏



1989年4月、富士通東北システムエンジニアリングへ入社後、約20年間、システムエンジニアとしてシステム開発の最前線にあり、2004年に中小企業診断士を取得し、2007年に清野経営事務所を開業。  
システムエンジニアとして情報システムの企画から構築まで対応してきた技術力と、中小企業診断士として経営支援を行ってきたコンサルティング能力を活かした、現場・経営両面でのアドバイスが可能であり、経営者視点と創業者視点を持ち合わせ、事業の立ち上げから継続・発展を見据えた、現実的・実効的なアドバイスで多くの企業から支持を得ている。

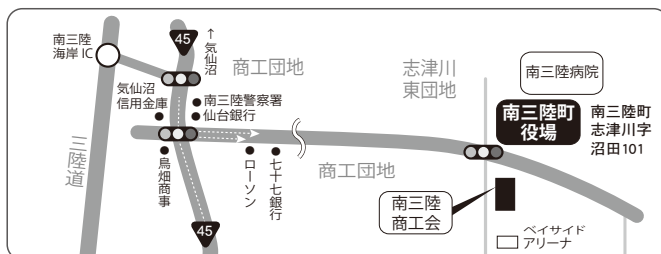
参加ご希望の方は、下記参加申込書に必要事項をご記入のうえ、

**南三陸商工会宛 メール E-mail [sidugawa@poplar.ocn.ne.jp](mailto:sidugawa@poplar.ocn.ne.jp)**

または、TEL (0226-46-3366) FAX (0226-46-5335) にてお申し込み下さい。

## みなさんりく創業塾受講申込書

氏名	フリガナ	性別	男・女	
		生年月日	S H	/ /
住所	〒 —			
電話	( )	FAX	( )	
携帯電話				
E-mail				
創業(予定)業種				
現在の職業 ○を付けてください。	① 会社員・公務員 ② 経営者・役員, 自営業 ③ パート・アルバイト ④ 専業主婦 ⑤ 学生 ⑥ 無職			
受講コース	ベーシックコース・ステップアップコース・両コース			



※受講申込書により知り得た情報は、商工会からの連絡・情報提供に利用するほか、法令に基づいて求められる以外は、受講者本人の同意を得ないで他の目的には使用いたしません。